

# Oude software is een verborgen schat

Bij bedrijfsleven ligt voor tientallen miljoenen euro's aan licenties en software die niet meer gebruikt worden, maar wel bruikbaar zijn

Sandra Olsthoorn  
Amsterdam

Oude, overbodig geworden software is een verborgen schat voor bedrijven en organisaties. Dat zeggen de curatoren van Imtech. Ze troffen in de boedel van het installatieconcern dat vorig jaar ter ziele ging, ongeveer tienduizend softwarelicenties aan. Die werden afgelopen zomer verkocht aan een Engelse opkoper. Opbrengst: ruim € 1 mln.

Het was de eerste keer dat curator Jeroen Princen en advocaat Miranda Top-Sarneel van advocatenkantoor Ploum Lodder Princen in een faillissement geld ophaalden uit de verkoop van overbodig geworden softwarelicenties. Maar het zal zeker niet de laatste keer zijn, zeggen ze. Princen: 'Het komt niet vaak voor dat een boedel voor € 1 mln software kan verkopen. Nu was Imtech natuurlijk ook een omvangrijk bedrijf. Maar bij kleinere partijen kan het envoged aantrekkelijk zijn.'

De handel in gebruikte software — veelal gaat het om Office-pakketten van Microsoft — staat in Nederland nog in de kinderschoenen. In landen als Duitsland en Zwitserland is het doorverkopen én gebruiken van tweedehands software, ook wel 'shelfware' genoemd, al veel gangbaarder, zeggen verschillende advocaten en marktkenners.

Imtech was voor zover bekend het eerste grote faillissement waarbij de software van het bedrijf niet werd weggegooid, maar is doorverkocht. Ook voor de software van warenhuis V&D en elektronicaketten Scheer & Foppen

**In licenties staat vaak dat doorverkoop van de software niet is toegestaan, maar dat klopt niet**

pen zijn kopers gezocht.

In Nederland is een klein aantal partijen actief in in- en verkoop of bemiddeling van oude software. Allemaal zeggen ze dat de markt nog niet echt van de grond komt. 'Er liggen tientallen miljoenen euro's te verdampen in het bedrijfsleven', zegt Mischa Hulsing, die met zijn bedrijf Licentiemakelaar bemiddelt voor in- en verkopers van oude software.

Hulsing stelt dat bedrijven bijna altijd al meer softwarelicenties hebben dan ze daadwerkelijk gebruiken. Laat staan na een reorganisatie waarbij het aantal werknemers is teruggebracht. Daar komt nu de omschakeling naar de cloud nog bij: bedrijven en organisaties stappen massaal over op software die via internet wordt aangeboden. De ouderwetse softwarepakketten worden daarmee overbodig. En die liggen nu veelal weg te stoffen.

'De handel blijft helaas in een schimmig hoekje hangen', ziet Raymond Lindemans. Zijn bedrijf License Partners helpt sinds 2012 bedrijven en organisaties met de in- en verkoop van gebruikte software. 'Potentiële klanten geloven vaak niet dat het echt mag. En ze willen geen problemen riskeren met de softwareleveranciers. Want die zijn hier natuurlijk niet blij mee.'

In licenties is vaak opgenomen dat doorverkoop van de software niet is toegestaan, zegt hij. 'Dat klopt niet, maar het maakt mensen wel bang.' Hij heeft verschillende verhalen van klanten die bedreigd worden met rechtszaken door de softwareproducent, of door een tussenpersoon die nieuwe software verkoopt. Lindemans: 'Het is allemaal bangmakerij, want als je je aan de regels houdt, is er niets aan de hand. Maar de dreiging is vaak al genoeg voor organisaties om eieren voor hun geld te kiezen.'

Dat gebruikte software — on-



**Ook voor de software van warenhuis V&D en elektronicaketten Scheer & Foppen zijn kopers gezocht.**

FOTO: HOLLANDSE HOOGTE

der voorwaarden — mag worden doorverkocht, is in 2012 vastgelegd in een arrest van het Europese Hof van Justitie. Dat zogeheten UsedSoft Arrest werd in oktober van dit jaar nog bevestigd door een Letse rechtbank. Die deed uitspraak in een zaak waarbij een kopie van Microsoft-software was doorverkocht. Microsoft won de zaak, omdat het hier om een kopie ging, maar de rechter haalde nog maar eens: zo lang je je aan bepaalde regels houdt, is doorverkoop van originele software toegestaan.

Officieel verzet Microsoft zich ook niet tegen de verkoop van tweedehandsjes. In een reactie op vragen van het FD onderschrijft het Amerikaanse softwarebedrijf dat de praktijk is toegestaan. Maar Microsoft bena-

drukt ook dat verkoop van tweedehands software aan een reeks voorwaarden moet voldoen. Het bedrijf raadt organisaties aan advies in te winnen bij een gespecialiseerde partij, om zeker te zijn dat ze met legale software te maken hebben.

De curatoren van Imtech hebben geen problemen gevonden bij de verkoop. Maar dat het inderdaad gevoelige handel betreft, illustreert de reactie van een grote overheidinstelling die eerder tweedehands licenties kocht en daarover ruzie kreeg met de vaste leverancier van nieuwe software. Men wil daar niet met het FD over praten. 'We zijn momenteel in onderhandeling over de aankoop van nieuwe pakketten. Ik ga die gesprekken niet bemoeilijken door nu hierover

naar buiten te treden. Dan gooi ik mijn eigen glazen in', laat een betrokkene weten.

Voor de in- en verkopers van tweedehands software lijkt de tijd om nog een succes te maken van hun handel beperkt. Wanneer iedereen zijn software uit de cloud haalt en daarmee overgaat op een model met abonnementen, zal de vraag naar tweedehands pakketten toch vanzelf opdrogen? 'Deze tak van sport is zal de komende jaren behoorlijk inkrimpen', beaamt Lindemans.

Hulsing is wat optimistischer. 'Er zijn genoeg bedrijven en organisaties die om veiligheidsredenen niet voor de cloud zullen kiezen. Voor hen blijft het aantrekkelijk om tegen een lagere prijs softwarepakketten in te kopen.'